



RESERVEDELER TIL BILER

LETTE NYTTEKJØRETØYER OG MOTORSYKLER

quaro®

maxgear®

ROCKS®

DIN PARTNER I BILBRANSJEN. I 33 ÅR



6 sentre
logistikk og distribusjon



+2500
ansatte



37
utenlandske
markeder

Auto Partner er mer enn bare en distributør. Det er et **økosystem bestående av mennesker, teknologi og prosesser** som støtter våre forretningspartners daglige drift. Hver dag leverer vi deler dit de trengs: **til bildelgrossister, distributører, servicenettverk og kunder i europeiske markeder.**

HISTORIE MERKER

1993

Oppstart av virksomheten – 3 ansatte

2006

Etablering av eget MaXgear-merke

2007

Omorganisering til et offentlig aksjeselskap

2016

Medlem av Global One

2016

QUARO-merket eksklusivt tilgjengelig hos Auto Partner

2016

Børsnotering

2018

ROOKS blir en del av Auto Partner produktportefølje

2021

Hundre filialer i Polen

2025

Etablering av Auto Partner Deutschland GmbH

I dag

37 markeder, +2500 ansatte

33
års erfaring



Virksomhet i 37 utenlandske
markeder



Nesten 15,5 millioner
deler på lager



Over 350 leverandører
fra reservedels- og OEM-
markedene



+370 000 typer deler
tilgjengelig



BIERUN

+200 000 m²
gulvareal i logistikk-
og distribusjonssentre



Dropshipping i hele Den
europæiske union

Navnet vårt er en forpliktelse. Å være en partner betyr at vi er her ikke bare for å selge – men for å støtte, løse problemer og vokse sammen med kundene våre.

Auto Partner SA – selskapets misjon

+370K

detyper

Deler til biler, varebiler
og motorsykler, samt verkstedutstyr

+350

leverandører

Anerkjente produsenter
fra hele verden

+200K M²

lagerareal

Et moderne lager-
og distribusjonssenter

+500

merker i sortimentet

Utpøvde og pålitelige produsenter
for alle bruksområder



HVA VI GJØR

Et omfattende logistikk- og salgssystem

Auto Partner er et omfattende logistikk- og salgssystem utviklet for å tilby rask og effektiv kundeservice i Polen og på europeiske markeder. Hjertet i systemet er hovedlogistikksenteret i BIERUN, støttet av fem strategisk plasserte sentre som effektiviserer vareflyten og reduserer leveringstidene for bestillinger.

Takket være moderne infrastruktur og avansert prosessorganisering gir Auto Partner tilgang til et bredt utvalg av deler akkurat der de trengs – raskt, effektivt og uten kompromisser.

HVEM ER DET FOR?

Verksteder, distributører, grossister – ett effektivt servicesystem

Auto Partner støtter profesjonelle kunder som opererer innen ulike deler av bilmarkedet – hovedsakelig forhandlere av bildeler, grossister og reservedelsdistributører.

Våre løsninger forenkler daglig salg, gir rask tilgang til et bredt utvalg av deler og støtter effektiv ordrebehandling. Uansett størrelsen på virksomheten kan kundene stole på produkttilgjengelighet, effektiv logistikk og et servicesystem tilpasset behovene i det moderne ettermarkedet.

ZGORZELEC LOGISTIKKSENTER

Et strategisk knutepunkt i krysset mellom tre markeder

Det nye distribusjonssenteret i Zgorzelec – som ligger rett ved grensen til Tyskland og Tsjekkia – er et av de viktigste stegene i Auto Partner ekspansjon på europeiske markeder. Det dekker et område på omtrent 33 000 m² og er utviklet med fokus på hastighet, presisjon og skalerbar drift.

Automatisering og teknologi

- 4-nivå plukktårn,
- automatisert ordreplukkingssystem støttet av transportbånd,
- smart lokasjonsstyring,
- presis plassering av produkter etter vekt- og størrelseskategorier,
- automatisk kvalitetskontroll,
- automatiserte soner for sortering og verifisering av ordre,
- samtidig flåtestyring,
- samtidig håndtering av dusinvis av lastebiler,
- fleksible lagringskategorier,
- tunge, lette, høykvalitets og ikke-standardiserte produkter – det finnes en plass for alle typer,
- europeisk dekning.



33 000 m²
senterets areal i Zgorzelec



7 000/t
pakker sortert per time



4-nivå
automatisert plukktårn

maxgear

AUTOPAR

AUTO PARTNER STYRKE I FIRE DIMENSJONER

Internasjonal innkjøpsgruppe

Auto Partner er medlem av Global One Automotive – en av de største internasjonale innkjøpsgruppene i ettermarkedet. Medlemskapet gir oss tilgang til de beste samarbeidsvilkårene med verdens ledende deleprodusenter, noe som direkte påvirker kvaliteten, tilgjengeligheten og konkurransekraften i vårt tilbud til kundene.

Mennesker

Over 2 500 ansatte – fra lagerarbeidere til toppledelsen – jobber hver dag for å sikre at bestillinger leveres effektivt og til rett tid. Det er de som utgjør Auto Partner.

Teknologi

Moderne WMS-systemer, automatiserte distribusjonssentre og digitale salgsløsninger – fordi effektiv logistikk starter med god programvare.

Tillit

33 år med å bygge relasjoner med kunder, leverandører og markedet. Vi er ikke bare en annen distributør – vi er en partner du kan stole på.

ELEKTRIFISERING ER IKKE BARE EN TREND – DET ER EN **NY STANDARD**

Bilindustrien beveger seg raskt mot elektromobilitet, og elektriske kjøretøy blir en permanent del av europeiske veier og verksteder. Denne endringen redefinerer det daglige arbeidet i verksteder – men det betyr ikke en revolusjon på alle områder.

Selv om elbiler ikke har en forbrenningsmotor, er de fleste systemene basert på konstruksjoner som er kjent fra tradisjonelle kjøretøy. I praksis betyr dette én ting: **regelmessig service og tilgjengeligheten av riktige deler er fortsatt avgjørende.**

Auto Partner utvider sitt produktsortiment for elektriske kjøretøy og gir distributører og deres kunder tilgang til velprøvde komponenter og støtte ved service av denne nye kjøretøykategorien.

LEDENDE LEVERANDØRER



Produktsortimentet for elbiler inkluderer blant annet:

- komponenter til fjøring og styring,
- komponenter til bremsesystemer,
- komponenter til kjøle- og klimaanleggssystemer,
- drivaksler og hjullagre,
- kupéfiltre og forbruksvarer,
- tetningssett for elektriske motorer.

NY BØLGE FRA ASIA – ER VI KLARE FOR ENDRING?

Kinesiske bilmerker gjør stadig mer offensive fremstøt på det europeiske markedet. Biler fra produsenter som **BYD, MG, OMODA, JAECOO, Chery, Geely** og **Maxus** blir stadig vanligere på europeiske veier, og med dette kommer en økende etterspørsel etter reservedeler som er tilgjengelige umiddelbart.

Auto Partner utvider sortimentet sitt i takt med markedsutviklingen og gir sine forretningspartnere tilgang til et bredt utvalg av deler til kjøretøy fra nye produsenter. Porteføljen vår inkluderer produkter fra anerkjente merkevarer som spesialiserer seg på deler til asiatiske kjøretøy, inkludert kinesiske biler, som **Chitao, febi, Blue Print** og **Delphi**.

Sortimentet inkluderer deler til kjøretøyets viktigste systemer, slik at verksteder og distributører kan tilby kundene sine et komplett utvalg fra én pålitelig kilde.

HVA BETYR DETTE FOR VÅRE PARTNERE?



større fleksibilitet
ved håndtering
av ulike merker



raskere respons
på kundenes behov



konkurransefortrinn
i et voksende marked



praktisk søk
i APCAT-katalogen



DROPSHIPPING HOS AUTO PARTNER



Du selger på nett – vi tar oss av logistikken

Dropshipping hos Auto Partner er en løsning for bedrifter som ønsker å øke sitt nettsalg av bildeler uten å måtte ha eget lager eller håndtere utsendelsesprosessen. Bestillinger sendes direkte til vårt lager, hvor vi håndterer ordrebehandling, pakking og levering til sluttkunden.

Takket være automatisert logistikk, et bredt produktsortiment og integrasjoner med e-handelssystemer kan du fokusere på salg, markedsføring og forretningsutvikling – og overlate ordrebehandlingen til Auto Partner.



Kuriertjenester via dropshipping



Dropshipping i tall



**1 600 pakker
per time**
effektiv ordrepakking



**93 %
av ordrene**
pakkes automatisk



24/t
ordreutsendelse



Europa
Dropshipping i hele Den
europæiske union



**280 000
varenummer**
et bredt produktsortiment



**Støtte under
implementering**
vi hjelper deg i gang
med dropshipping



0 lagringskostnader
du trenger ikke
å drive eget lager

**Be om mer informasjon om hvordan vi kan samarbeide:
drop@autopartner.com**

APCAT OG VERKTØY HOS **AUTO PARTNER**



Én katalog – millioner av muligheter

APCAT er mer enn bare en delekatalog. Det er en digital plattform for arbeid med Auto Partner sortiment – med rask produktsøk, tilgang til et bredt utvalg produkter, tekniske data, salgverktøy og moduler som støtter den daglige kundeservicen.

Avansert søkemotor

Finn hvilken som helst del – uansett hvordan du foretrekker å søke. APCAT tilbyr syv søkemuligheter, inkludert integrasjon med TECDOC-databasen, et produkt sammenligningsverktøy og en liste over alternativer.

- PRODUKTKODE • KBA-NUMMER •
- KJØRETØYETS IDENTIFIKASJONSNUMMER •
- REGISTRERINGSNUMMER • DELENAVN •
- OE-NUMMER • KBA-NUMMER • DEKK-SØK •

37 LAND

vi opererer
i europeiske land

**+1 300 000
VARENUMMER**

i Auto Partner-katalogen

**+80 000
KJØRETØYMODELLER**

med tilgjengelige deler

TECDOC

data som støtter nøye
valg av deler

MOBILAPP

katalog tilgjengelig alltid





APCAT-mobilappen

Auto Partner-katalogen fungerer uansett hvor du befinner deg – ved skrivebordet, på verkstedet, på lageret eller rett ute i verkstedet.

- **En tydelig meny** – rask tilgang til de viktigste funksjonene.
- **Skanning av strekkoder** – søkemotor med mulighet for strekkodeskanning.
- **Rask handlevei** – enkel og praktisk bestilling.



Kundeområde

APCAT gir også tilgang til individuelle moduler og dokumenter som hjelper med å organisere det daglige samarbeidet med Auto Partner.

- **Dokumenter** – rask tilgang til viktige materialer.
- **Spesialtilbud** – tilgang til kampanjeportalen.
- **Returer og reklamasjoner** – ettermarkedssupport.
- **Kontrakter og kundemoduler** – funksjoner tilpasset brukerens behov.



MARGIN TOOL 2.5 SALG TIL KUNDER SOM IKKE HAR EGEN NETTBUTIKK

Margin Tool 2.5 gjør det mulig å tilby din katalog til kunder og la dem legge inn bestillinger uten å måtte bygge sin egen e-handelsplattform. Det er et praktisk verktøy for bedrifter som ønsker å øke salget, administrere tilgang og fastsette egen prispolitikk.

- **Kundedatabase** – opprettelse av kontoer og tilgang til katalogen.
- **Prispolitikk** – fastsettelse av marginer for produsenter, produktgrupper og kunder.
- **Prisprofiler** – individuelle prisalternativer og gruppepriser.
- **Personalisering** – butikkens logo på katalogens startside.
- **Automatisering** – ordrebekreftelser sendes automatisk.



SPESIALTILBUD OG KAMPANJER HOS **AUTO PARTNER**

Mer enn bare shopping – mer enn bare belønninger

Hos Auto Partner er kampanjer ikke bare en ekstra fordel for kundene – de er en måte å bygge langsiktige relasjoner, styrke engasjementet og skape felles opplevelser på. Derfor arrangerer vi jevnlig spesialkampanjer for kunder i Polen og på europeiske markeder, der daglige kjøp kan føre til eksepsjonelle belønninger.

Avhengig av kampanjen kan deltakerne se frem til **naturalytelser, transaksjonsrabatter, attraktive bonuser og eventyrlige reiser til spennende og uforglemmelige steder rundt om i verden.**

VIP TO TRIP

reis med Auto Partner til noen av verdens mest ekstraordinære steder

SPESIALTILBUD FOR KUNDER

kundetilpassede kampanjer over hele Europa

KAMPANJE-PLATTFORM

sanntidsoversikt over mål, fremdrift og deltakelsesvilkår

AP POINTS

et lojalitetsprogram der poeng samles og senere kan byttes mot belønninger og produkter





Reiser med Auto Partner

I mange år har Auto Partner invitert grossistkunder til å delta i en langsiktig kampanje som avsluttes med en felles gruppereise. Deltakerne når sine kjøpsmål, følger fremgangen sin på kampanjeplattformen, og de beste deltakerne pakker koffertene og drar ut i verden sammen med oss.

VIP **TO** **TRIP**

Gjennom de ulike kampanjeutgavene har vi blant annet besøkt **Kanariøyene, Portugal, Madeira, Kypros, de greske øyene, Østerrike, Tanzania, Zanzibar, USA, Den dominikanske republikk, Sri Lanka, Island og Vietnam.** Hver reise byr på et nøye planlagt program, nye reisemål, en fantastisk atmosfære og tid til å være sammen med Auto Partner kunder og partnere.

Se de nyeste tilbudene på
promo.autopartner.com

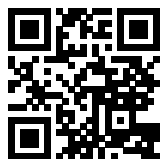


VÅRE PROGRAMMER



maxgear®

*Din bil
våre deler*



maxgear.de



EN PÅLITELIG LØSNING FOR BILEN DIN

MaXgear er et merke for bildeler som har vært på markedet siden 2006. Gjennom mer enn 20 års utvikling har det bygget opp et bredt og variert produktsortiment for å møte behovene til verksteder samt eiere av biler, varebiler og motorsykler.

MaXgears sortiment omfatter over 45 000 produkter fordelt på 177 produktgrupper – fra komponenter til bremses, fjæring og drivlinje til filtre, elektronikk, tilbehør, bilpleieprodukter og deler til elbiler.



20 års erfaring

i ettermarkedet siden 2006



+45 000 produkter

et bredt utvalg av deler og tilbehør



177 produktgrupper

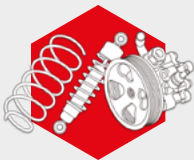
et omfattende utvalg av produkter for ulike kjøretøysystemer



TecDoc

tilstedeværelse i den globale delekatalogen

177 PRODUKTGRUPPER



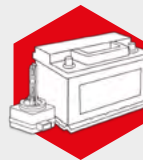
FJÆRING

+6 500 deltyper



DRIVLINJE

+1 000 deltyper



ELEKTRISKE SYSTEMER

batterier, lyspærer



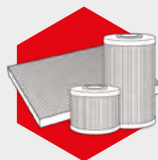
KLIMAANLEGG

kompressorer, kondensatorer



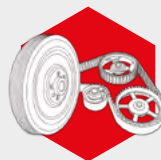
BREMSER

+6 000 deltyper



FILTRE

+2 300 deltyper



MOTOR

registerreimsett, remskiver, strammere



KJEMIKALIER

oljer, væsker, kosmetikk

FULL KONTROLL HVERT SEKUND

QUARO er et merke som fokuserer på det som betyr mest i et bremsesystem: **effektivitet, sikkerhet og driftssikkerhet**. Sortimentet omfatter nesten **3 500 deltyper**, som nå er tilgjengelige i over **30 land**.

quaro®

Silver Ceramic-bremseklosser – Stille. Rene. Effektive

QUARO Silver Ceramic-bremseklosser har en keramisk friksjonsblanding og flerlags SHIM-antivibrasjonsplater med et ytre lag i rustfritt stål. Resultatet? Stillegående bremsing, utmerket holdbarhet og komfort du kan kjenne ved hvert trykk på bremsepedalen.

Takket være **low dust**-teknologien produserer bremseklossene lyst støv og bidrar til å holde felgene rene. De trenger ikke å varmes opp, og fungerer derfor effektivt allerede fra de første kilometerne – selv under krevende forhold.

High Carbon-bremseeskiver – Større holdbarhet. Mindre vibrasjon

QUARO High Carbon-bremseeskiver er laget av støpejern med et høyere karboninnhold og tilsetningsstoffer som forbedrer ytelsen. Takket være den gode varmeledningsevnen leder de bort varme raskere, reduserer vibrasjoner og fungerer stillere under bremsing.

Utformingen gir bedre motstand mot belastning og høye temperaturer, mens minimal deformasjon under bremsing sikrer en stabil systemrespons. Et svart korrosjonsbeskyttende belegg beskytter overflatene som ikke er i kontakt med bremseklossen mot rust.





+10
års erfaring



+3 500
produktlinjer



+30
land med
QUARO-produkter

QUARO x Motorsport

Satt på prøve av driftingens natur

Siden 2024 har QUARO støttet
Paweł Korpuliński – polsk
driftingmester og en
av Europas ledende førere
i **Drift Masters-serien**.

Samarbeidet fremhever
merkevarens sportslige

DNA: kontroll, presisjon og full
tillit til bremsingen.



quaro.eu/en



ROCKS®

VERKTØY DESIGNET FOR JOB BEN

ROOKS er et polsk merke for verktøy og verkstedutstyr som har blitt utviklet konsekvent siden 2011, med fokus på dem som trenger mer enn bare et verktøy – de trenger vissheten om at det vil fungere. Presisjon, holdbarhet og en praktisk tilnærming danner grunnlaget for hele merkevarens filosofi. Siden 2018 har ROOKS vært Auto Partner eget merke, med en dynamisk utvidelse av produktsortimentet og tilstedeværelsen på det europeiske markedet.

ROCKS® | 15 years

I dag tilbyr **ROOKS** over 1 200 produkter fordelt på 12 produktgrupper – fra håndverktøy, pneumatisk og elektrisk verktøy, via verktøy for motor og chassis, til helse- og sikkerhetsprodukter, bilpleieprodukter og løsninger for elektriske installasjoner. Merket gjør det mulig å utstyre verkstedet ditt komplett – fra den første fastnøkkelen, via verktøysett, til verktøyskap og verkstedinnredning.



For profesjonelle og entusiaster

ROOKS møter behovene til profesjonelle verksteder og servicesentre, men passer like godt i private garasjer – overalt hvor kvalitet og pålitelighet betyr noe. Det er et merke for mekanikeren som utfører service på rundt et dusin kjøretøy om dagen, og for DIY-entusiasten som har like høye krav. Uansett arbeidsmiljø – ROOKS tilbyr verktøy som ganske enkelt får jobben gjort.

En historie som taler for seg selv

Den dynamiske veksten til merkevaren illustreres best gjennom milepælene: I 2014 ble ROOKS tildelt tittelen «Brand of the Polish Economy», i 2019 ble ROOKS Technical Centre åpnet, og i 2020 ble merkevaren markedsleder innen verktøysalg i Auto Partner-nettverket. Den regelmessige tilstedeværelsen på Automechanika Frankfurt – verdens største arrangement for bilindustrien – bekrefter at ROOKS er en betydelig aktør på den europeiske scenen.

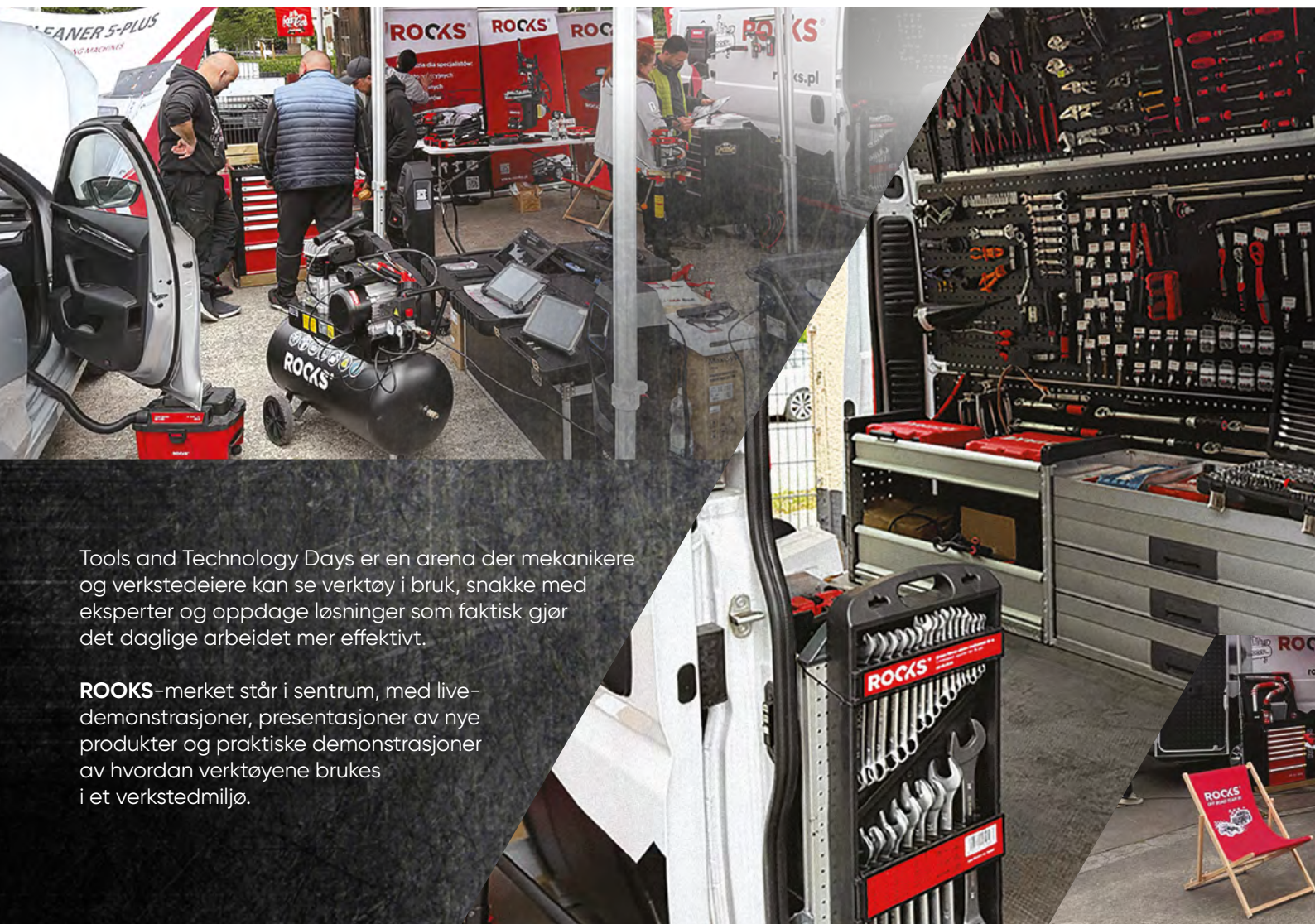
En historie som taler for seg selv

Den dynamiske veksten til merkevaren illustreres best gjennom milepælene: I 2014 ble ROOKS tildelt tittelen «Brand of the Polish Economy», i 2019 ble ROOKS Technical Centre åpnet, og i 2020 ble merkevaren markedsleder innen verktøysalg i Auto Partner-nettverket. Den regelmessige tilstedeværelsen på Automechanika Frankfurt – verdens største arrangement for bilindustrien – bekrefter at ROOKS er en betydelig aktør på den europeiske scenen.

ROCKS®

VERKTØY- OG TEKNOLOGIDAGER

Tenk deg at de nyeste verkstedteknologiene kommer rett til byen din – klare for praktisk utprøving, testing og diskusjoner. Det er nettopp dette **Auto Partner Tools and Technology Days** handler om – arrangementer som omsetter teori til praksis og knytter teknologi sammen med forretningsrelasjoner.



Tools and Technology Days er en arena der mekanikere og verkstedeiere kan se verktøy i bruk, snakke med eksperter og oppdage løsninger som faktisk gjør det daglige arbeidet mer effektivt.

ROCKS-merket står i sentrum, med live-demonstrasjoner, presentasjoner av nye produkter og praktiske demonstrasjoner av hvordan verktøyene brukes i et verkstedmiljø.



TEKNOLOGI SOM MØTER BEHOVENE

Et unikt element ved arrangementet er **ROOKS TechCAR** – et mobilt demonstrasjonsområde som gjør det mulig å vise frem verktøy på den mest overbevisende måten: ved å bruke dem i praksis. Kjøretøyet er utstyrt med ROOKS GARAGE-løsninger og lar deltakerne selv teste utstyrets funksjonalitet og vurdere de reelle fordelene i et verkstedmiljø.

Hvert år tilbakelegger TechCAR over 50 000 km og når kunder i Polen og Tyskland – overalt hvor direkte kontakt med teknologi og rask respons på markedets behov er avgjørende.

ÉTT ARRANGEMENT – MANGE MULIGHETER

Tools and Technology Days er en omfattende opplevelse:

- demonstrasjoner av verktøy og utstyr i praksis
- presentasjoner av nye produkter og teknologiske trender
- et forum for utveksling av kunnskap og erfaring
- spesielle kommersielle tilbud og opplæringsmaterieil

Det hele rundes av med et **nettverksområde** – et sted for samtaler, relasjonsbygging og inspirasjon, ofte i en avslappet atmosfære med forfriskninger og et avslapningsområde.

Tools and Technology Days gir også **konkret støtte til salg og merkevarebygging** – arrangementet bidrar til å etablere din posisjon som ekspert og styrke relasjonene med kundene.



AVDELING FOR VERKSTEDUTSTYR HOS **AUTO PARTNER**

Verktøy, utstyr og støtte for et moderne verksted

Et godt verksted trenger ikke bare deler, men også utstyr som gjør det mulig å arbeide raskere, sikrere og med større presisjon. Derfor utvider Auto Partner Workshop Equipment Department sitt utvalg av utstyr, verktøy og enheter tilpasset verkstedenes reelle behov – fra grunnleggende arbeidsplassutstyr til avanserte diagnose- og tekniske løsninger.

Utvalget støttes ikke bare av et bredt produktsortiment, men også av ekspertrådgivning. Spesialistene innen Workshop Equipment hjelper kundene med å velge de riktige løsningene, svarer på markedets behov og bidrar til å skape verksteder som er klare for de neste utfordringene i bilindustrien.

Ta en titt!



autopartner.com/en/workshops

Kontakt oss:

warsztat@autopartner.com





Ekspertstøtte

rådgivning om valg av utstyr
og teknisk support



Service på kjøretøy

løftebukker, hjulstillingskontroll,
klimaanleggsservice



Verktøy for reparasjoner

manuelle, pneumatiske,
elektriske og spesialiserte verktøy

MODERNE VERKSTED



Arbeidsplass

verkstedinnredning,
verktøyorganisering, belysning,
ekstraustyr



Diagnostikk

diagnoseutstyr, måleinstrumenter
og testere



Service av ulike systemer

verktøy for service på følgende
systemer: bremses, kjøling,
fjæring, drivlinje, drivstoff, styring
og elektriske systemer



SCHULUNGS
AKADEMIE

KURSERHOS
AUTO PARTNER

100 % PÅ NETT

kunnskap tilgjengelig uten
å forlate verkstedet

0 EURO

gratis deltakelse på kurs

EKSPERTER PÅ FAGOMRÅDET

kursholdere med praktisk erfaring

VARIERTE TEMAER

teknikk, diagnostikk,
reparasjoner, ny teknologi

PRAKTISK KUNNSKAP

for bruk i det daglige arbeidet



Teknisk kunnskap alltid tilgjengelig

Det moderne bilmarkedet krever ikke bare deler og verktøy av høy kvalitet, men også oppdatert teknisk kunnskap. Derfor tilbyr Auto Partner en nettbasert opplæringsplattform spesielt for kunder på det tyske markedet, som støtter kompetanseutvikling og gir enkel tilgang til spesialisert kunnskap.

Dette er praktiske tekniske kurs som gjennomføres av kvalifiserte eksperter innen det aktuelle fagområdet og representanter for anerkjente produsenter. Det brede utvalget av temaer gir deg mulighet til å tilegne deg kunnskap innen diagnostikk og reparasjon, ny teknologi og løsninger som brukes i de nyeste kjøretøyene – alt i et praktisk nettbasert format som er tilgjengelig overalt.



**SE VÅRT UTVALG
OG MELD DEG PÅ NETTKURSET**

Be part of

AUTOPARTNER

Drive your career

Bak hver levering og hver bestilling står det mennesker. De er drivkraften bak Auto Partner og sørger for at produktene våre når kunder over hele Europa.

Vi ser etter mennesker som ønsker å bli en del av denne historien. Hvis du ønsker å jobbe i bilindustrien og utvikle karrieren din i et selskap som leverer deler, løsninger og støtte til tusenvis av kunder hver dag, vil vi gjerne møte deg.

Ta kontakt med oss og oppdag mulighetene for utvikling!





Skann. Søk. La oss snakke.



KLIKK HER FOR Å SØKE

www.automechanika.autopartner.com/cv



KONTAKT OSS

www.autopartner.com/en/contact



Auto Partner SA
ul. Ekonomiczna 20
43-150 Bieruń, Poland

www.autopartner.com

