



RESERVDELAR FÖR BILAR

LÄTTA TRANSPORTFORDON OCH MOTORCYKLAR

quaro®

maxgear®

ROCKS®

DIN PARTNER INOM BILBRANSCHEN. I 33 ÅR



6 kontor
logistik och distribution



+2500
anställda



37
utländska
marknader

Auto Partner är mer än bara en distributör. Det är ett **ekosystem bestående av människor, teknik och processer** som stödjer våra affärspartners dagliga verksamhet. Varje dag levererar vi delar dit de behövs: **till återförsäljare av bildelar, distributörer, servicenätverk och kunder på europeiska marknader.**

HISTORIA VARUMÄRKEN

1993

Start av verksamheten –
3 anställda

2006

Lansering av det egna
MaXgear-varumärket

2007

Omvandling till ett
publikt aktiebolag

2016

Anslutning
till Global One

2016

QUARO-varumärket
exklusivt tillgängligt hos
Auto Partner

2016

Börsintroduktion

2018

ROOKS blir en del av
Auto Partner
produktportfölj

2021

Över hundra filialer
i Polen

2025

Etablering av Auto Partner
Deutschland GmbH

Idag

37 marknader, +2500
anställda

33
års erfarenhet



Verksamhet på 37
utländska marknader



Nästan 15,5 miljoner
delar i lager



Över 350 leverantörer
från reservdels- och OEM-
marknaderna



+370 000 typer
av delar tillgängliga



BIERUN

+200 000 m²
golvyta i logistik- och
distributionscenter



Dropshipping i hela
Europeiska unionen

Vårt namn är ett åtagande. Att vara en partner innebär att vi finns här inte bara för att sälja – utan för att stötta, lösa problem och växa tillsammans med våra kunder.

Auto Partner SA – Företagets Vision

+370K

delsorter

Delar till bilar, transportfordon
och motorcyklar
samt verkstadsutrustning

+350

leverantörer

Välkända tillverkare från
hela världen

+200K M²

lagerutrymme

En modern lager-
och distributionsanläggning

+500

varumärken i sortimentet

Testade och beprövade tillverkare
för alla användningsområden



VAD VI GÖR

Ett omfattande logistik- och försäljningsekosystem

Auto Partner är ett omfattande logistik- och försäljningssystem som är utformat för att erbjuda snabb och effektiv kundservice i Polen och på europeiska marknader. Hjärtat i verksamheten är det huvudsakliga logistikcentret i BIERUN, som stöds av fem strategiskt placerade center som effektiviserar varuflödet och minskar orderleveranstiderna.

Tack vare modern infrastruktur och avancerad processorganisation ger Auto Partner tillgång till ett brett utbud av delar precis där de behövs – snabbt, effektivt och utan kompromisser.

VEM ÄR DET FÖR?

Verkstäder, distributörer, grossister – ett effektivt servicesystem

Auto Partner stödjer professionella kunder som verkar inom olika delar av fordonsmarknaden – främst återförsäljare av bildelar, grossister och reservdelsdistributörer.

Våra lösningar förenklar den dagliga försäljningen, ger snabb tillgång till ett brett utbud av delar och stödjer effektiv orderhantering. Oavsett verksamhetens omfattning kan kunderna räkna med produkttillgänglighet, effektiv logistik och ett servicesystem anpassat efter behoven på den moderna eftermarknaden.

ZGORZELEC LOGISTIKCENTER

Ett strategiskt nav i korsningen mellan tre marknader

Det nya distributionscentret i Zgorzelec – beläget precis vid gränsen till Tyskland och Tjeckien – är ett av de viktigaste stegen i Auto Partner expansion på europeiska marknader. Det omfattar en yta på cirka 33 000 m² och är utformat med fokus på snabbhet, precision och skalbar drift.

Automation och teknik

- 4-nivåers plocktorn,
- automatiserat orderplocksystem med stöd av ett transportband,
- smart platsstyrning,
- exakt fördelning av produkter efter vikt- och storlekskategorier,
- automatisk kvalitetskontroll,
- automatiserade zoner för ordersortering och verifiering,
- samtidig fordonsparksstyrning,
- samtidig hantering av dussintals lastfordon,
- flexibla lagringskategorier,
- tunga, lätta, högkvalitativa och icke-standardiserade produkter – det finns en plats för varje typ,
- europeisk täckning.



33 000 m²
centrets yta i Zgorzelec



7 000/t
sorterade paket per timme



4-nivåers
automatiserat plocktorn

maxgear

AUTOPARTNER

AUTO PARTNER STYRKOR I FYRA DIMENSIONER

Internationell inköpsgrupp

Auto Partner är medlem i Global One Automotive – en av de största internationella inköpsgrupperna inom eftermarknadssektorn. Medlemskapet ger oss tillgång till de bästa samarbetsvillkoren med världens ledande reservdelstillverkare, vilket direkt påverkar kvaliteten, tillgängligheten och konkurrenskraften i vårt erbjudande till våra kunder.

Människor

Över 2 500 anställda – från lagerpersonal till högsta ledningen – arbetar varje dag för att säkerställa att beställningar levereras effektivt och i tid. Det är de som utgör Auto Partner.

Teknik

Moderna WMS-system, automatiserade distributionscenter och digitala säljverktyg – eftersom effektiv logistik börjar med bra programvara.

Förtroende

33 år av att bygga relationer med kunder, leverantörer och marknaden. Vi är inte bara ännu en distributör – vi är en partner du kan lita på.

ELEKTRIFIERING ÄR INTE BARA EN TREND – DET ÄR EN **NY STANDARD**

Fordonsindustrin accelererar mot elektromobilitet och elfordon blir en permanent del av Europas vägar och verkstäder. Denna förändring omdefinierar det dagliga arbetet på serviceverkstäder – men det innebär inte en revolution inom alla områden.

Även om elbilar inte har en förbränningsmotor bygger de flesta av deras system på konstruktioner som är välkända från traditionella fordon. I praktiken innebär det en sak: **regelbunden service och tillgången till lämpliga reservdelar är fortfarande avgörande.**

Auto Partner utökar sitt produktsortiment för elfordon och ger distributörer och deras kunder tillgång till beprövade komponenter samt stöd vid service av denna nya fordonskategori.

LEDANDE LEVERANTÖRER



Produktsortimentet för elfordon omfattar bland annat:

- komponenter till fjädrings- och styrsystem,
- komponenter till bromssystem,
- komponenter till kyl- och luftkonditioneringssystem,
- drivaxlar och hjullager,
- kupéfilter och förbrukningsmaterial,
- tätningssatser för elmotorer.

NY VÅG FRÅN ASIEN – ÄR VI REDO FÖR FÖRÄNDRING?

Kinesiska bilmärken gör allt djärvare intåg på den europeiska marknaden. Fordon från tillverkare som **BYD, MG, OMODA, JAECOO, Chery, Geely** och **Maxus** syns på vägarna i allt större antal för varje år, och med dem ökar efterfrågan på reservdelar som finns tillgängliga direkt.

Auto Partner utökar sitt sortiment i takt med marknadens utveckling och erbjuder sina affärspartners ett brett urval av delar till fordon från nya tillverkare. Vårt sortiment innehåller produkter från välkända varumärken som specialiserar sig på delar till asiatiska fordon, inklusive kinesiska bilar, såsom **Chitao, febi, Blue Print** och **Delphi**.

Sortimentet omfattar delar till fordonens viktigaste system, vilket gör det möjligt för verkstäder och distributörer att erbjuda sina kunder ett komplett utbud från en enda pålitlig källa.

VAD INNEBÄR DETTA FÖR VÅRA PARTNERS?



större flexibilitet vid
hantering av olika
varumärken



snabbare respons
på kundernas behov



konkurrensfördel på
en växande marknad



smidig sökning
i APCAT-katalogen



DROPSHIPPING HOS AUTO PARTNER



Du säljer online – vi tar hand om logistiken

Dropshipping hos Auto Partner är en lösning för företag som vill öka sin onlineförsäljning av bildelar utan att behöva ha ett eget lager eller hantera leveransprocessen. Beställningar skickas direkt till vårt lager, där vi tar hand om orderhantering, packning och leverans till slutkunden.

Tack vare automatiserad logistik, ett brett produktsortiment och integrationer med e-handelssystem kan du fokusera på försäljning, marknadsföring och affärsutveckling – och överlåta orderhanteringen till Auto Partner.



Kurirtjänster via dropshipping



Dropshipping i siffror



**1 600 paket
per timme**
effektiv orderpackning



**93 %
av beställningarna**
packas automatiskt



24/h
orderleverans



Europa
Dropshipping i hela
Europeiska unionen



**280 000
artiklar**
ett brett produktsortiment



**Support under
implementeringen**
vi hjälper dig att komma igång
med dropshipping



0 lagerkostnader
du behöver inte driva
ett eget lager

**Be om mer information om hur vi kan samarbeta:
info.se@autopartner.com**

APCAT OCH VERKTYG HOS **AUTO PARTNER**



En katalog – miljontals möjligheter

APCAT är mer än bara en reservdelskatalog. Det är ett digitalt nav för arbete med Auto Partner sortiment – med snabb produktsökning, tillgång till ett brett produktutbud, teknisk information, säljverktyg och moduler som stödjer den dagliga kundservicen.

Avancerad sökmotor

Hitta vilken del som helst – oavsett hur du föredrar att söka. APCAT erbjuder sju sökalternativ, inklusive integration med TECDOC-databasen, ett produkt-jämförelseverktyg och en lista över alternativ.

- PRODUKTKOD • REGISTRERINGSNUMMER •
- FORDONETS IDENTIFIERINGSNUMMER • DELNAMN •
- OE-NUMMER • KBA-NUMMER • DÄCKSÖKNING •

37 LÄNDER

vi verkar i 37 länder
inom EU

**+1 300 000
ARTIKLAR**

i Auto Partners katalog

**+80 000
FORDONSMODELLER**

med reservdelar till dem

TECDOC

data som stödjer noggrant
val av reservdelar

MOBILAPP

katalogen alltid tillgänglig





APCAT-mobilappen

Auto Partner-katalogen fungerar var du än befinner dig – vid skrivbordet, i verkstaden, på lagret eller direkt ute på arbetsplatsen.

- **En tydlig meny** – snabb åtkomst till de viktigaste funktionerna.
- **Streckkodsskanning** – sökmotor med möjlighet att skanna streckkoder.
- **Snabb köprutt** – enkel och smidig beställning.



Kundområde

APCAT ger även tillgång till individuella moduler och dokument som hjälper till att organisera det dagliga samarbetet med Auto Partner.

- **Dokument** – snabb åtkomst till viktigt material.
- **Specialerbjudanden** – tillgång till kampanjportalen.
- **Returer och reklamationer** – support efter försäljning.
- **Avtal och kundmoduler** – funktioner anpassade efter användarens behov.



MARGIN TOOL 2.5 FÖRSÄLJNING TILL KUNDER SOM INTE HAR EN EGEN WEBBUTIK

Margin Tool 2.5 gör det möjligt att göra din katalog tillgänglig för kunder och låta dem lägga beställningar utan att behöva bygga en egen e-handelsplattform. Det är ett praktiskt verktyg för företag som vill öka sin försäljning, hantera åtkomst och skapa sin egen prispolicy.

- **Kunddatabas** – skapa konton och ge åtkomst till katalogen.
- **Prispolicy** – fastställande av marginaler för tillverkare, produktgrupper och kunder.
- **Prisprofiler** – individuella prisalternativ och gruppbaserad prissättning.
- **Personalisering** – butikens logotyp på katalogens startsida.
- **Automatisering** – orderbekräftelser skickas automatiskt.



SPECIALERBJUDANDEN OCH KAMPANJER HOS **AUTO PARTNER**

Mer än bara shopping – mer än bara belöningar

Hos Auto Partner är kampanjer inte bara en extra förmån för kunderna – de är ett sätt att bygga långsiktiga relationer, öka engagemanget och skapa gemensamma upplevelser. Därför arrangerar vi regelbundet specialkampanjer för kunder i Polen och på europeiska marknader, där vardagliga inköp kan leda till exceptionella belöningar.

Beroende på kampanjen kan deltagarna se fram emot **naturaförmåner, transaktionsrabatter, attraktiva bonusar och äventyrsfyllda resor till spännande och oförglömliga platser runt om i världen.**

VIP TO TRIP

res med Auto Partner till några av världens mest extraordinära platser

SPECIALERBJUDANDEN FÖR KUNDER

kundanpassade kampanjer i hela Europa

KAMPANJ-PLATTFORM

översikt i realtid över mål, framsteg och deltagarvillkor

AP POINTS

ett lojalitetsprogram där poäng samlas och sedan kan bytas mot belöningar och produkter





Resor med Auto Partner

I många år har Auto Partner bjudit in grossistkunder att delta i en långsiktig kampanj som avslutas med en gemensam gruppresa. Deltagarna når sina inköpsmål, följer sina framsteg på kampanjplattformen och de bästa deltagarna packar sina väskor och ger sig ut i världen tillsammans med oss.



Under de olika kampanjomgångarna har vi bland annat besökt **Kanarieöarna, Portugal, Madeira, Cypern, de grekiska öarna, Österrike, Tanzania, Zanzibar, USA, Dominikanska republiken, Sri Lanka, Island och Vietnam.** Varje resa innehåller ett noggrant planerat program, nya resmål, en fantastisk atmosfär och tid att umgås med Auto Partner kunder och partners.

Se de senaste erbjudandena på
promo.autopartner.com



VÅRA PROGRAM



maxgear®

*Din bil
våra reservdelar*



maxgear.de



EN PÅLITLIG LÖSNING FÖR DIN BIL

MaXgear är ett varumärke för bildelar som har funnits på marknaden sedan 2006. Under mer än 20 års utveckling har varumärket byggt upp ett brett och varierat produktsortiment för att möta behoven hos verkstäder samt ägare av bilar, transportfordon och motorcyklar.

MaXgears sortiment omfattar över 45 000 produkter inom 177 produktgrupper – från komponenter till bromsar, fjädring och drivlina till filter, elektronik, tillbehör, bilvårdsprodukter och reservdelar till elfordon.



**20 års
erfarenhet**
på eftermarknaden
sedan 2006



**+45 000
produkter**
ett brett utbud av delar
och tillbehör

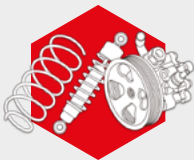


177 produktgrupper
ett omfattande utbud
av produkter för olika
fordonssystem



TecDoc
närvaro i den globala
reservdelsdatabasen

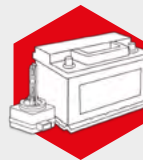
177 PRODUKTGRUPPER



FJÄDRING
+6 500 deltyper



DRIVLINA
+1 000 deltyper



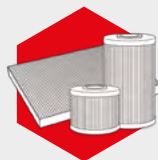
ELSYSTEM
batterier, glödlampor



**LUFTKONDITIONE-
RING**
kompressorer, kondensorer



BROMSAR
+6 000 deltyper



FILTER
+2 300 deltyper



MOTOR
kamremssatser,
remskivor, spännare



KEMIKALIER
oljor, vätskor, kosmetika

FULL CONTROLL VARJE SEKUND

QUARO är ett varumärke som fokuserar på det som betyder mest i ett bromssystem: **effektivitet, säkerhet och driftsäkerhet**. Sortimentet omfattar nästan **3 500 deltyper**, som nu finns tillgängliga i över **30 länder**.

quaro®

Silver Ceramic-bromsbelägg – Tysta. Rena. Effektiva

QUARO Silver Ceramic-bromsbelägg har en keramisk friktionsblandning och flerskiktade SHIM-antivibrationsplattor med ett yttre lager av rostfritt stål. Resultatet? Tyst bromsning, utmärkt hållbarhet och komfort som du kan känna vid varje tryck på bromspedalen.

Tack vare **low dust**-tekniken ger bromsbeläggen upphov till ljust bromsdamm och hjälper till att hålla fälgarna rena. De behöver inte värmas upp och fungerar därför effektivt redan från de första kilometrarna – även under krävande förhållanden.

High Carbon-bromsskivor – Ökad hållbarhet. Mindre vibrationer

QUARO High Carbon-bromsskivor är tillverkade av gjutjärn med högre kolhalt och tillsatser som förbättrar deras prestanda. Tack vare den överlägsna värmeledningsförmågan avleder de värme snabbare, minskar vibrationer och arbetar tystare vid bromsning.

Deras konstruktion ger bättre motståndskraft mot belastning och höga temperaturer, och minimal deformation under bromsning säkerställer en stabil systemrespons. En svart korrosionsskyddande beläggning skyddar ytor som inte är i kontakt med bromsbelägget mot rost.





+10
års erfarenhet



+3 500
produktlinjer



+30
länder med
QUARO-produkter

QUARO x Motorsport

Testat av driftingens natur

Sedan 2024 har QUARO stöttat
Paweł Korpuliński – polsk
driftingmästare och en
av Europas ledande förare
i **Drift Masters-serien**.

Samarbetet lyfter fram
varumärkets sportsliga

DNA: kontroll, precision och
fullständigt förtroende
för bromsningen.



quaro.eu/en



ROCKS®

VERKTYG UTVECKLADE FÖR ARBETET

ROOKS är ett polskt varumärke för verktyg och verkstadsutrustning som konsekvent har utvecklats sedan 2011, med fokus på dem som behöver mer än bara ett verktyg – de behöver tryggheten i att det kommer att fungera. Precision, hållbarhet och ett praktiskt förhållningssätt utgör grunden för hela varumärkets filosofi. Sedan 2018 har ROOKS varit Auto Partner eget varumärke och har dynamiskt utökat sitt produktsortiment och sin närvaro på den europeiska marknaden.

ROCKS® | 15 years

Idag erbjuder ROOKS över 1 200 produkter inom 12 produktgrupper – från handverktyg, pneumatiska och elektriska verktyg, via verktyg för motor och chassi, till hälso- och säkerhetsprodukter, bilvårdsprodukter och lösningar för elinstallationer. Varumärket gör det möjligt att utrusta din verkstad fullt ut – från den första fasta nyckeln, via verktygssatser, till verktygsskåp och verkstadsinredning.



För yrkesverksamma och entusiaster

ROOKS möter behoven hos professionella verkstäder och servicecenter, men passar lika bra i privata garage – överallt där kvalitet och tillförlitlighet är viktigt. Det är ett varumärke för mekanikern som servar ett tiotal fordon om dagen, och för DIY-entusiasten som har lika höga krav. Oavsett arbetsmiljö – ROOKS erbjuder verktyg som helt enkelt får jobbet gjort.

En historia som talar för sig själv

Varumärkets dynamiska tillväxt illustreras bäst av dess milstolpar: 2014 tilldelades ROOKS titeln "Brand of the Polish Economy", 2019 öppnades ROOKS Technical Centre och 2020 blev varumärket marknadsledande inom verktygsförsäljning inom Auto Partner-nätverket. Den regelbundna närvaron på Automechanika Frankfurt – världens största evenemang inom fordonsindustrin – bekräftar att ROOKS är en betydande aktör på den europeiska marknaden.

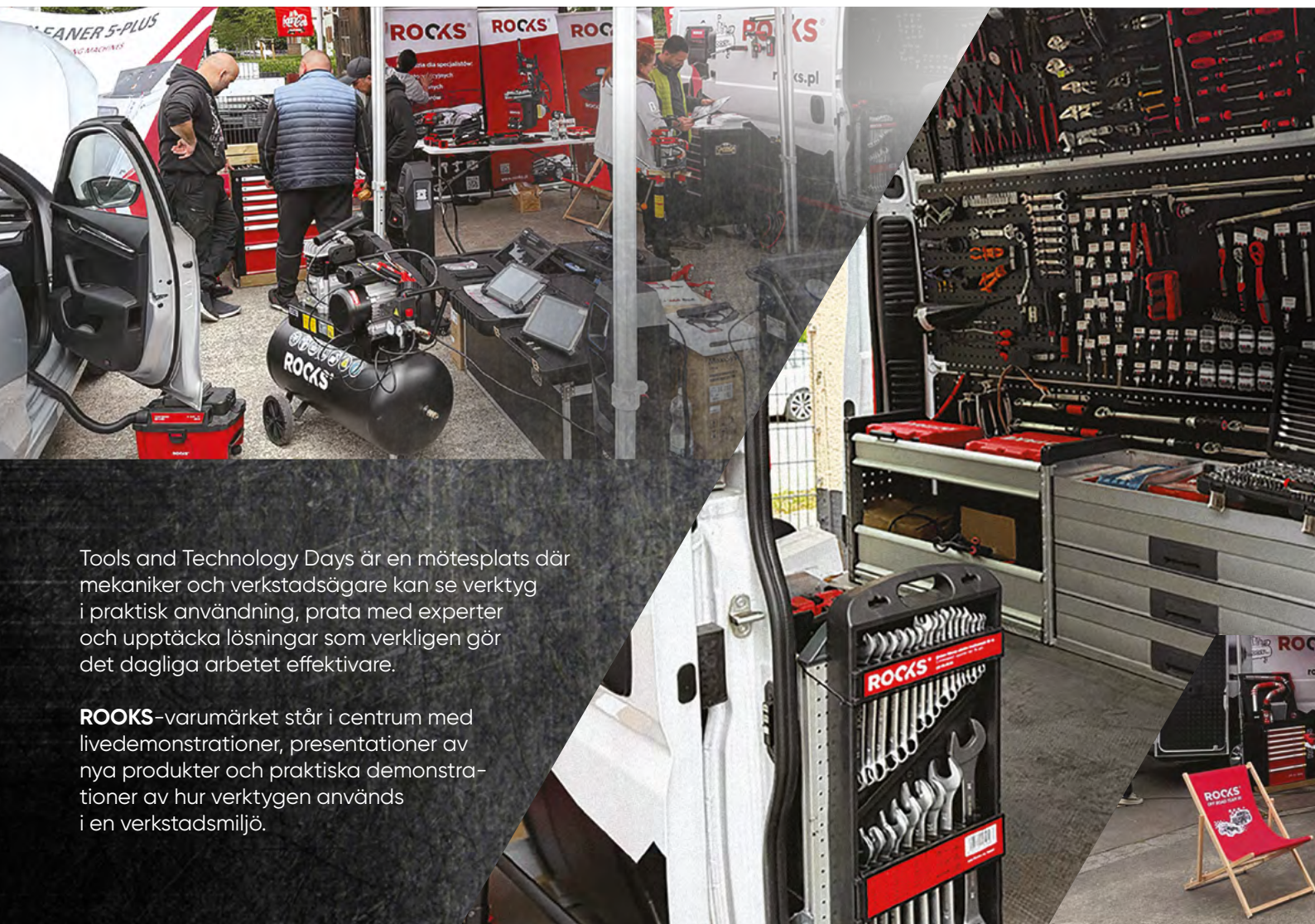
Det är ett varumärke för mekanikern som servar ett tiotal fordon om dagen, och för DIY-entusiasten som har lika höga krav. Oavsett arbetsmiljö – ROOKS erbjuder verktyg som helt enkelt får jobbet gjort.

Varumärkets dynamiska tillväxt illustreras bäst av dess milstolpar: 2014 tilldelades ROOKS titeln "Brand of the Polish Economy", 2019 öppnades ROOKS Technical Centre och 2020 blev varumärket marknadsledande inom verktygsförsäljning inom Auto Partner-nätverket. Den regelbundna närvaron på Automechanika Frankfurt – världens största evenemang inom fordonsindustrin – bekräftar att ROOKS är en betydande aktör på den europeiska marknaden.

ROCKS®

VERKTYGS- OCH TEKNOLOGIDAGAR

Föreställ dig att den senaste verkstadstekniken kommer direkt till din stad – redo för praktiska tester, utprovning och diskussioner. Det är precis vad **Auto Partner Tools and Technology Days** handlar om – evenemang som omsätter teori i praktik och förenar teknik med affärsrelationer.



Tools and Technology Days är en mötesplats där mekaniker och verkstadsägare kan se verktyg i praktisk användning, prata med experter och upptäcka lösningar som verkligen gör det dagliga arbetet effektivare.

ROCKS-varumärket står i centrum med livedemonstrationer, presentationer av nya produkter och praktiska demonstrationer av hur verktygen används i en verkstadsmiljö.



TEKNIK SOM MÖTER BEHOVEN

En unik del av evenemanget är **ROOKS TechCAR** – en mobil demonstrationsyta som gör det möjligt att visa upp verktyg på det mest övertygande sättet: genom att använda dem i praktiken. Fordonet är utrustat med ROOKS GARAGE-lösningar och ger deltagarna möjlighet att själva testa utrustningens funktionalitet och bedöma dess verkliga fördelar i en verkstadsmiljö.

Varje år kör TechCAR över 50 000 km och når kunder i Polen och Tyskland – överallt där direktkontakt med teknik och snabb respons på marknadens behov är avgörande.

ETT EVENEMANG – MÅNGA MÖJLIGHETER

Tools and Technology Days är en komplett upplevelse:

- demonstrationer av verktyg och utrustning i praktiken
- presentationer av nya produkter och tekniska trender
- ett forum för utbyte av kunskap och erfarenheter
- särskilda kommersiella erbjudanden och utbildningsmaterial

Det hela avrundas med en **nätverksyta** – en plats för samtal, relationsskapande och inspiration, ofta i en avslappnad atmosfär med förfriskningar och en avkopplingsyta.

Tools and Technology Days ger också **konkret stöd för försäljning och varumärkesprofilering** – det hjälper till att etablera din position som expert och stärka relationerna med kunderna.



AVDELNINGEN FÖR VERKSTADSUTRUSTNING HOS **AUTO PARTNER**

Verktyg, utrustning och support för en modern verkstad

En bra verkstad behöver inte bara reservdelar, utan även utrustning som gör det möjligt att arbeta snabbare, säkrare och med större precision. Därför utökar Auto Partner Workshop Equipment Department sitt sortiment av utrustning, verktyg och enheter anpassade efter verkstädernas verkliga behov – från grundläggande arbetsplatsutrustning till avancerade diagnostik- och tekniska lösningar.

Sortimentet stöds inte bara av ett brett produktutbud, utan även av expertrådgivning. Specialisterna inom Workshop Equipment hjälper kunderna att välja rätt lösningar, svarar på marknadens behov och bidrar till att skapa verkstäder som är redo för bilindustrins kommande utmaningar.

Ta en titt!



autopartner.com/en/workshops

Kontakta oss:
warsztat@autopartner.com





Expertstöd

rådgivning vid val av utrustning
och teknisk support



Fordonsservice

lyftar, hjulinställning, service
av klimatanläggningar



Verktyg för reparationer

handverktyg, pneumatiska,
elektriska och specialiserade
verktyg

MODERN VERKSTAD



Arbetsplats

verkstadsinredning, verktygsförvaring,
belysning, extrautrustning



Diagnostik

diagnosutrustning,
mätinstrument och testare



Service av olika system

verktyg för service av följande system:
bromsar, kylning, fjädring, drivlina,
bränsle, styrning och elsystem



SCHULUNGS
AKADEMIE

**UTBILDNINGSKURSER HOS
AUTO PARTNER**

100 % ONLINE

kunskap tillgänglig utan
att lämna verkstaden

0 EURO

kostnadsfritt deltagande
i utbildningskurser

**EXPERTER INOM
BRANSCHEN**

utbildare med praktisk erfarenhet

**VARIERADE
ÄMNER**

teknik, diagnostik, reparationer,
ny teknik

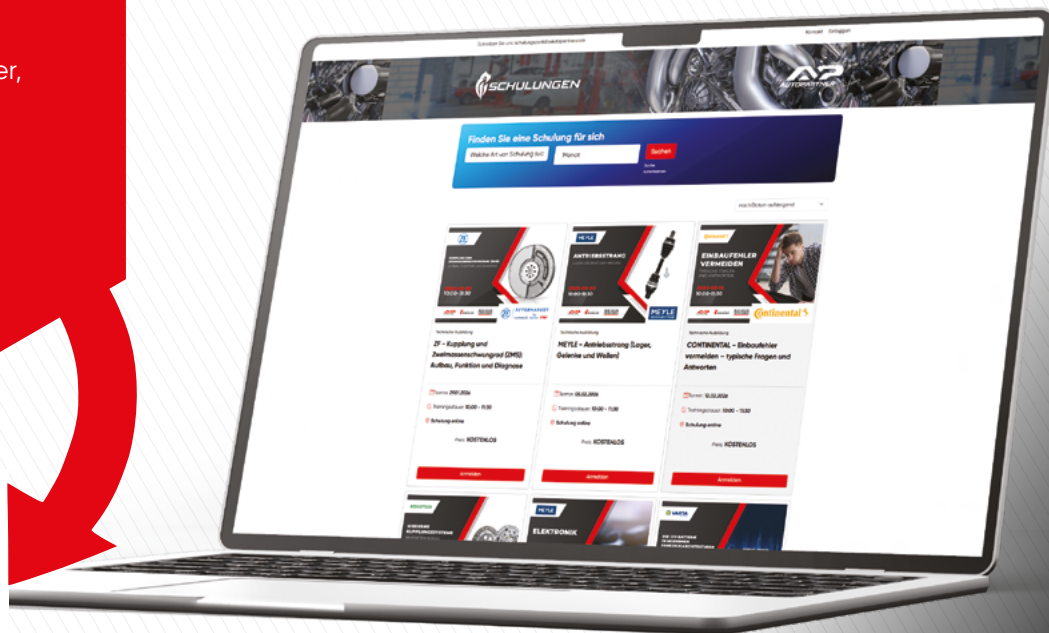
**PRAKTISK
KUNSKAP**

för användning i det
dagliga arbetet

**Teknisk kunskap alltid till hands**

Den moderna fordonsmarknaden kräver inte bara reservdelar och verktyg av hög kvalitet, utan även aktuell teknisk kunskap. Därför erbjuder Auto Partner en onlineutbildningsplattform särskilt för kunder på den tyska marknaden, som stödjer kompetensutveckling och ger enkel tillgång till specialistkunskap.

Det handlar om praktiska tekniska utbildningar som genomförs av kvalificerade experter inom det aktuella området och representanter för välrenommerade tillverkare. Det breda utbudet av ämnen ger möjlighet att fördjupa sina kunskaper inom diagnostik och reparationer, ny teknik och lösningar som används i de senaste fordonen – allt i ett bekvämt onlineformat som är tillgängligt var som helst.



**SE VÅRT UTBUD
OCH ANMÄL DIG TILL
ONLINEUTBILDNINGEN**

Be part of

AUTOPARTNER

Drive your career

Bakom varje leverans och varje beställning finns människor. De är drivkraften bakom Auto Partner som ser till att våra produkter når kunder över hela Europa.

Vi söker människor som vill vara en del av denna historia. Om du vill arbeta inom fordonsindustrin och utveckla din karriär på ett företag som varje dag levererar reservdelar, lösningar och support till tusentals kunder, träffar vi dig gärna.

Kontakta oss och upptäck möjligheterna till utveckling!





Skanna. Ansök. Vi hör.



KLICKA HÄR FÖR ATT ANSÖKA

www.automechanika.autopartner.com/cv



KONTAKTA OSS

www.autopartner.com/en/contact



Auto Partner SA
ul. Ekonomiczna 20
43-150 Bieruń, Poland

www.autopartner.com

